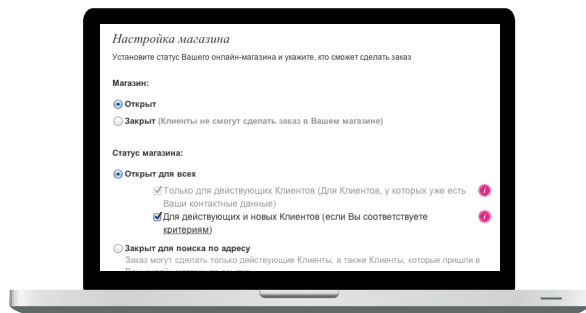


# КАК ПОЛУЧИТЬ БОЛЬШЕ ЗАКАЗОВ

У Вас уже открыт онлайн магазин на avon.ru?  
Он может приносить больше заказов:



**1 УБЕДИТЕСЬ,**  
что в настройках Вашего магазина  
установлен статус «Открыт для всех»-  
«Для действующих и новых клиентов»

**Новые клиенты смогут найти Вас по адресу если:**

- Вы сотрудничаете с Avon более 6 кампаний;
- Размещали заказы в 2-х кампаниях из 3-х предыдущих;
- Сумма заказов за 3 последние кампании больше 3000 руб. (по базе для расчета скидки);
- Не имеете задолженностей перед компанией Avon.

**2 ПОМНИТЕ**

о важных условиях, которых Вам  
необходимо придерживаться, чтобы  
новые клиенты смогли Вас найти

**3 ПРОДВИГАЙТЕ**

**СВОЙ МАГАЗИН И ПОЛУЧАЙТЕ БОЛЬШЕ ЗАКАЗОВ,  
СЛЕДУЯ ПРОСТЫМ СОВЕТАМ:**

**РАЗМЕСТИТЕ ССЫЛКУ** на Ваш  
онлайн-магазин на своей странице  
Вконтакте, в Одноклассниках и  
других социальных сетях.



**ДОБАВЬТЕ ССЫЛКУ** на Ваш  
онлайн-магазин в Ваши контакты, так  
же как телефон или e-mail, например,  
в подпись в электронных письмах и на  
визитках.

**ПРОВЕРЯЙТЕ РАЗДЕЛ «ТОЛЬКО  
ОНЛАЙН»** с эксклюзивными  
предложениями, недоступными в  
печатном каталоге, рассказывайте  
о них своим клиентам.

**СТАВЬТЕ “LIKE”** интересным статьям,  
страницам и видео-материалам на  
сайте и в наших официальных группах.

**ОСТАВАЙТЕСЬ НА СВЯЗИ** и общайтесь  
с дузьями и своими клиентами онлайн.  
Регулярно сообщайте им по e-mail и в  
социальных сетях о выходе нового  
каталога, новинках, скидках и акциях.

**ВСЕГДА УКАЗЫВАЙТЕ ССЫЛКУ** на Ваш  
онлайн-магазин в специальном поле на  
последней обложке каталога и в печатных  
листовках перед тем, как отдать их своим  
клиентам.

**РАЗМЕЩАЙТЕ ФОТОГРАФИИ** любимых  
и популярных продуктов Avon в Instagram  
и других социальных сетях. Делитесь  
отзывами, рекомендуйте.

**ОБЩАЙТЕСЬ,** знакомьтесь и не  
забывайте делиться ссылкой на свой  
онлайн-магазин в популярных  
бьюти-сообществах и тематических  
группах.

**ВАШ МАГАЗИН МОЖЕТ РАБОТАТЬ ДАЖЕ КОГДА ВЫ ОТДЫХАЕТЕ. УБЕДИТЕСЬ В ЭТОМ САМИ!**